

# スズカンエネルギーニュース 第5号

～安心・安全のために～



天井部ガス配管工事中

## 現場作業が好き

はじめまして、**修理配管工事課・工事担当**の長田朋也と申します。  
私は、2011年4月に途中入社致しました。

稲生高等学校を卒業し、ハローワークで職探しをしていて友人と共に、四日市市新正にありました小関電機（現在は閉社）へ入社してハウスメーカーのコンセントの取り付けなどの**電気配線工事**に携わっていました。

**住宅設備の工事**には、電気以外にも土木関係、塗装会社など様々な専門の技術会社関わっていて**各々の価値観**に触れ大いに刺激を受けたことで、違うことにも挑戦してみたいと思うようになりました。

同じように現場作業ができる職種を探していた時に、父が仕事上で付き合い合いのあったスズカン（株）の社長と会う機会に恵まれ、社員を募集中心知って転職を決心しました。

入社当時は、現場へ行っても以前とは職種が違つことで勝手がわからず、自分の父親より年上の先輩方は職人気質で必要以上の指示はなく、見よう見まねで乗り切ったこともありました。

ただ以前の会社でも先輩方は大抵職人気質の方が多かったので、現場での雰囲気は心得ていました。

仕事の面では厳しい先輩方も、仕事を離れば優しく接してくださいました。

入社から2～3年は、**厨房機器の修理や搬入、引き上げてきた器具の掃除**などの仕事がほとんどで、自分が**会社に貢献できているのか悩んだこと**もありました。

しかし、この頃の経験が今の業務に活かされていることを実感できているので、自分に必要な時間だったのだなと思います。

## 失敗からの転機

入社7年目、自身の中で悩み事や問題事があり、**社用車で**の事故を起こすことが重なり、更に**業務でもミス**をしてしまいました。

入社以来、一番落ち込みました。  
会社にも迷惑をかけてしまい、当然、社長から直々にお叱りを受けました。

事故やミスは、私の個人的な問題が原因で起きたことだったのにもかかわらず、社長はどうしたら改善することが出来るのか一緒に考えてくださいました。

「社長は**誰も見捨てない**」と心から信頼することができたのです。

このことは、**自分の行動を見直す**きっかけとなり、失敗から立ち直ることができました。

その後、年が近く仲の良い先輩が、営業から修理配管工事課へ移動となり、同じ現場で作業することも多くなったことよって、切磋琢磨しながら、今度は自身が先輩として教えたり、頼りられるようになりたいと向上心が湧くようになっていました。

**ガス配管工事**をするには、**液化石油ガス設備士**の資格修得が必要です。幾度の失敗を重ねて、先輩と一緒に挑戦する時、社長に勉強を教えて頂きながら、ようやく合格することが出来ました。

資格を修得したことにより自信を持つことができ、仕事に対しての意欲が一層強いものになりました。

## 前回 2023. 3 月分のキャッシュバックの結果お知らせ

- ◎ キャッシュバックでガス代がお安くなったお客様(件数) **62 件**
- ◎ キャッシュバック、ベスト3！(ガス代がお安くなったお客様のベスト3)

**1位【値引き額】 - 21,000 円【業種】 ラーメン店(四日市)**

**2位【値引き額】 - 11,481 円【業種】 洋食店(鈴鹿市)**

**3位【値引き額】 - 4,344 円【業種】 中華料理店(四日市)**

### キャッシュバックとは？

スズカンでLPガスをご利用頂いているお客様が、スズカンで商品のご購入もしくは修理等が発生した場合、その金額に応じて翌月のガス代を値引するというシステムです。自動的にお値引きさせていただきますので、難しい手続きは要りません。

- \* 商品・修理代金¥10,000 からの対象となります。上限 100 万円まで(-100m3)
- \* ガス使用量は、250m3/月までが対象となります。
- \* 対象とさせていただきますお客様は、
  - ・業務用として弊社のガスを供給させて頂いている
  - ・毎月のお支払い期日が確定しているその他、弊社規定により決めさせて頂いております。

発行元



スズカン株式会社

〒510-0072 四日市市九の城町 5 番 8 号

電話 059-351-5131(代)

ホームページ

<https://suzukan.co.jp>



## チームワーク

ガス配管工事担当は、以前は4人で、年齢2人ずつ2組に分かれて現場を担当していました。

まとめ役だった人が退社したことにより、現在は3人で以前よりもっとと各現場状況を随時確認して時間調整やスケジュール調整をしたり、連絡を密に取り合いながら作業を進めています。

4人の時もそうでしたが、3人仲が良くコミュニケーションはバッチリです。後輩には指導しますが、お互いに「負けないぞ」という気持ちもあり良いライバルでもあります。

もう一人は、社歴は僕の方が長いのですが、現場経験が長く同じ業種で活躍していたスペシャリスト。優しく頼りになります。すし、たくさん学ばせて頂いています。



現場では、やはり多くの業者が関わっているの、それぞれのスケジュールの兼ね合いなど折り合いをつけなければいけません。

年齢も職種も様々な集まりの中で、大切なのは挨拶です。

返事も帰ってこないこともあります。毎日礼儀正しく挨拶を交わしていると親密になったりして現場の雰囲気も良くなりました。

「皆で一緒にやるぞ」と一体感が生まれます。

以前は、弊社の営業担当から厨房の配管工事等で指示を仰ぐこともありました。今は、自信を持って配管工事全般は任せてもらっています。

## 今後の目標

入社して10年が過ぎました。

現在、先輩方が今までとは違う会社づくりを色々進めてくれています。

# LP ガス(プロパンガス)って何だろう？ (その3)



いつもご利用頂いている LP ガス。

L P ガスって何でしょう？どんなものなのでしょう？

メリット・デメリットはどんなところ？都市ガスとの違いは？など様々な角度から LP ガスがどういうものなのかを解説して、皆様に LP ガスをもっと知って頂き、より身近に感じて頂きたいと思います。



## (3)LP ガスのデメリット

＊都市ガスに比べてガス使用料金が安い

ガスボンベの配送にかかる人件費や車両などのコストや、各LPガス業者が自由に価格を設定できることが主な理由です。

またLPガス事業者は、元売り、卸、小売りと販売業態も様々です。

都市ガスは、都市ガス事業者が消費者と直接契約してガスを供給します。

料金は「公共料金」で、事業者が勝手に料金設定できませんでした。

(総括原価方式＝電気・水道料金と同じ)

2016年に電力小売自由化、2017年にはガスの小売自由化となりました。

原則として都市ガスの会社も自由に値金を設定できるようになりました。

また、都市ガスは、ガス配管やメーターなどの供給設備費用を利用開始時に設備費用として一括請求します。

LPガスの場合は、導入時の費用はかかりませんが毎月の設備費用をガス料金に含んで請求する場合があります。

昨今、コロナ禍によるパンデミックやロシアによるウクライナ侵攻、更にはカーボンニュートラルを目指すエネルギー事情などから国際的にエネルギー産業構造が大きく変化してきています。加えて原油、天然ガスの価格高騰など価格の状況も注視する必要があります。

日常生活、業務に必要なライフラインのひとつであるLPガスの供給について、安全に快適にご利用頂けるよう更なる企業努力を進めて参ります。

僕自身も、後輩やこれから入社してくる人が働きやすい環境づくりをしていきたいと考えています。

各部署がそれぞれの専門性を高めることは勿論、部署同士のつながりや助け合いをもっと強くしていきたいと思っています。

家庭では、今年に入って長男が生まれました。可愛いです。

まだ息子が小さく大変なので、妻を助けようと家事を手伝いますがやり方がまずいと怒られてばかりです。

でも手伝いをしなくても怒られるので困ってしまいます。

休みの時は、息抜きに後輩と釣りをしたり仲の良い業者の人とゴルフをしたりしています。



息子ももう少し大きくなって一緒に遊べるようになるのが楽しみです。すね。

4月になり、弊社にも新卒の新入社員が入社しました。

皆様の会社にも新しく入社された方はいらっしゃいますか？

自分が入社した頃とは、いろいろ変わったなあ、と感じることが多くあります。(〇十年前ですから、当然ですね！)

入社された方は、慣れない業務で毎日緊張の連続でしょう。

また、先輩の皆さんも(自分ですが)温かく見守りながら社会人としての成長を導いていく難しさを体感していると思います。

人に「教える」ということは、なかなか大変なことで、労力を伴います。同時に業務内容や作業の流れを改めて考えるチャンスでもあります。

新入社員もベテラン社員も互いに刺激合って成長していけたら良いですね。